

Descrizione completa della posizione

LCM ITALIA AZIENDA NEL SETTORE DEI TRASPORTI RICERCA, PER LA SESE DI SAN GIULIANO MILANESE (MI), N. 2 CONSULENTI COMMERCIALI CHE SI OCCUPERANNO DELLA GESTIONE E PIANIFICAZIONE DELL'ATTIVITÀ DI SVILUPPO DEI CLIENTI DA INSERIRE NEL DIPARTIMENTO COMMERCIALE.

Principali attività:

- **Acquisizione di nuovi clienti interessati al servizio di spedizioni via terra**
- **Gestione del portfolio di clienti acquisiti**
- **Gestire in piena autonomia il processo di quotazione e negoziazione delle tariffe;**
- **Presentazione dei servizi e individuazione delle migliori soluzioni da proporre, riuscendo a fornire risposte accurate alle domande dei clienti;**
- **Gestione delle trattative, preventivi e contrattualizzazione;**
- **Gestione del proprio pacchetto di clienti in fase post vendita**

Requisiti:

- **Esperienza di almeno 1 anno nel ruolo Sales o operativo presso spedizionieri**
- **Ottime capacità comunicative e attitudine commerciale**
- **Forte orientamento al risultato, capacità di adattamento a un contesto molto dinamico, velocità di ragionamento e di apprendimento**
- **Buona conoscenza del pacchetto office**

Si offre assunzione diretta in azienda con inquadramento e retribuzione commisurati all'esperienza.

Offriamo:

- **RIMBORSO SPESE**
- **BONUS**
- **PREMI PRODUZIONE**
- **FORMAZIONE, ORGANIZZAZIONE INTERNA APPUNTAMENTI**
- **POSSIBILITÀ DI CRESCITA AZIENDALE**

Richiediamo:

- **DISPONIBILITA' IMMEDIATA**

- **GRADITI AUTO MUNITI**

Condizioni:

- Contratto con **Partita IVA** intestata in Italia/Europa;
- Dal lunedì al venerdì
- **Compenso mensile minimo garantito** di €1.000 + IVA (quando dovuta in base alla legislazione fiscale), con possibilità di ottenere commissioni e obiettivi mensili al superamento della soglia minima;
- **Accordo di esclusività:** non sarà possibile collaborare con altre società in potenziale conflitto di interesse;
- L'azienda fornirà indirizzo e-mail e numero telefonico aziendale.